



Annonce poste d'alternant à Lyon

Le cabinet Empreinte Humaine :

Le cabinet Empreinte Humaine est spécialisé dans la Promotion de la Qualité de Vie au Travail et la Prévention des Risques Psychosociaux, et est leader en santé sécurité psychologique au travail.

Empreinte Humaine, un cabinet engagé pour la qualité de vie au travail

Créé en septembre 2012, le cabinet Empreinte Humaine (franco-canadien) est un des leaders de son secteur et rassemble des experts qui œuvrent à améliorer la qualité de vie au travail pour prévenir les risques psychosociaux. Couvrant les trois niveaux de prévention : primaire, secondaire et tertiaire, les interventions du cabinet visent à promouvoir trois domaines d'intervention :

- Le premier domaine d'intervention est le **bien-être** des personnes qui comprend la prévention des risques psychosociaux et du stress au travail, la reconnaissance, la motivation et l'engagement.
- Le second domaine se centre sur le **bien-vivre** des collaborateurs et des managers. Pour cela, les actions d'Empreinte Humaine portent sur le respect au travail, la gestion des conflits, le climat d'équipe et les relations interpersonnelles.
- Le troisième domaine s'articule autour du **bien-faire** qui concentre les actions sur les processus de travail, la charge de travail, la clarté des rôles, la conduite des changements.

Empreinte Humaine dispose de toute l'expertise nécessaire ainsi que d'un réseau de consultants opérationnels sur toute la France et dans plus de 20 pays à travers le monde pour accompagner les entreprises et organismes publics lors de leurs actions en matière de qualité de vie au travail. Parmi ses innovations, Empreinte Humaine a développé HuCare© un programme de promotion de la santé individuelle pour ancrer et augmenter une culture de la sécurité psychologique dans les entreprises et Klimat©, un outil numérique innovant permettant d'anticiper et agir collectivement et en continu sur la qualité de vie au travail.

En pleine croissance, le cabinet s'agrandit et nous cherchons actuellement un(e) stagiaire pour une durée d'environ 12 mois minimum au sein du pôle Développement – marketing.

Notre besoin :

Un(e) Chargé(e) d'Affaires qui aura pour mission le développement et le suivi du portefeuille clients régional et France entière.

- Réaliser des actions commerciales et marketing ciblées,
- Créer de nouveaux contacts (prospects/clients existants),
- Réaliser des rendez-vous commerciaux en face à face ou à distance
- Soutien à la rédaction des propositions commerciales
- Être force de proposition sur de nouveaux axes de développement,
- Contribuer à la veille commerciale et concurrentielle : évolution des secteurs, actualité clients, media, réseaux sociaux...
- Renseigner l'ERP ainsi que les tableaux de bord de votre activité

De formation commerciale BAC+4 minimum, vous souhaitez vous engager dans une expérience riche dans le domaine du conseil en BtoB. Vous avez un bon relationnel et savez faire preuve de rigueur.

- ⇒ Vous savez travailler avec des équipes pluridisciplinaires,
- ⇒ Vous êtes doté·e d'excellentes qualités de communication et d'écoute, et faites preuve d'autonomie, de capacité d'initiative, de rigueur et d'un fort sens de l'organisation,
- ⇒ Vous êtes reconnu·e pour votre tempérament commercial ainsi que votre esprit de conquête

Stage, basé à Lyon, déplacements à prévoir. Rémunération : selon les conditions en vigueur.

Poste à pourvoir : Janvier 2021

Dépôt de candidature : CV + lettre de motivation